

Больше, чем просто страхование

Результаты работы Группы Ренессанс
страхование (RENI) за 2024 год

12 марта 2025 года

Ренессанс 
страхование



Дисклеймер

Настоящая презентация подготовлена ПАО «Группа Ренессанс Страхование» и/или его аффилированными лицами (далее – Компания) исключительно для информационных целей в связи с возможным инвестиционным предложением Компании.

Любое лицо, полностью принимает положения, изложенные в настоящем дисклеймере, и соглашается им руководствоваться.

Если прямо не указано иное, в презентации приведены исключительно прогнозные заявления, оценочные значения, которые не являются гарантией будущих показателей. В отношении того, что информация и оценка, содержащиеся в настоящей презентации, являются достоверными, точными или полными Компания не даёт каких-либо заверений и гарантий, предоставляемая Компанией информация используется потенциальными инвесторами и/или любыми лицами исключительно по своему усмотрению и на свой риск. Изложенные в настоящей презентации сведения могут быть изменены либо отозваны Компанией в любое время без какого-либо уведомления.

Компания не несет каких-либо обязательств по обновлению или актуализации сведений, содержащихся в настоящей презентации.

Компания не несет ответственности за любые убытки любого рода, понесённые вследствие использования настоящей презентации или содержащихся в ней сведений, либо иным образом в связи с настоящей презентацией, а также возможные убытки, финансовые или иные последствия, которые могут возникнуть в результате принятия любым лицом и/или потенциальным инвестором решений при использовании сведений, указанных в настоящей презентации.

Содержание настоящей презентации не является рекламой или обязательством совершить сделки.

Достижения Группы в 2024 году

Выросли в премиях на 38% г/г и вошли в Топ 6 страховых

Общие премии - 169,8 млрд руб.
Бизнес Life вырос на 61,4% г/г.
Продажи продукта НСЖ прибавили 135,2% г/г



Нарастили инвестиционный портфель до 235 млрд руб.

Рост на 28% с начала 2024 г. за счет активного управления и M&A



Рекорд по чистой прибыли в 11,1 млрд руб., +7,8% г/г

Годовые дивиденды могут достигнуть 50% от чистой прибыли за 2024 г., или 5,56 млрд руб.*



Закрыли две M&A сделки, запустили новые продукты

Портфель ВСК Линия Жизни
Райффайзен Лайф
Короткие ОСАГО
НПФ «Ренессанс Накопления»
Перезагрузили Budu



Сформулировали обновленную стратегию

Три фокусных сегмента: «Здоровье», «Мобильность», «Благосостояние»
Развитие не только в страховании, но и предоставление комплементарных услуг



Вошли в Индекс МосБиржи**

В 2024 г. акции Группы выросли на 17,5% при падении рынков на 7%.
Число инвесторов выросло на 35% г/г до 62 тысяч



* В случае утверждения этой рекомендации Советом директоров и Собранием акционеров, с учетом ранее выплаченных дивидендов в размере 3,6 рублей на акцию, общая сумма дивидендов за 2024 год достигнет 10 рублей на акцию, или 5,56 млрд рублей в абсолютном значении.

** Акции ПАО «Группа Ренессанс Страхование» (MOEX: RENI) войдут в базу расчета Индекса МосБиржи и Индекса РТС с 21 марта 2025 года.

RENI - универсальная страховая группа с ростом на >15%* в год

Стратегия развития в трех направлениях: «Здоровье», «Мобильность» и «Благосостояние»

Ренессанс ▼
страхование

43%

Доля в премиях за 12М 24

Динамично развивающаяся универсальная страховая компания

Ренессанс ▼
жизнь

57%

Доля в премиях за 12М 24

Независимый игрок №1* на рынке страхования жизни

** Рэнкинге среди страховых компаний, не аффилированных с банковскими группами*

ПАО «Группа Ренессанс Страхование» (RENI)
>70 млрд руб. капитализация, >65 тыс. инвесторов, участник Индекса МосБиржи

budu ▶

Medtech-сервис
Budu, выступающий как маркетплейс медицинских услуг

просебя

Просебя – сервис для развития команд и улучшения ментального благополучия

Спутник —

Управление активами

Доверительное управление средствами страховых и пенсионных фондов

Ренессанс ▼
накопления

НПФ - участие в национальном проекте ПДС. **Цель на 5 лет: 1 млн клиентов и 100 млрд руб. активов (инвест. портфель)**

* Цель по росту в премиях г/г.

Ключевые преимущества Группы

Страховая деятельность

 Акцент на инновации (InsurTech)
эффективные бизнес-процессы, масштабирование продаж без масштабирования ресурсов

 Высокий темп роста в любых рыночных условиях. Компания ставит себе цель расти не менее, чем на 15% в год

 Наличие крупного Non-life и Life бизнеса дает диверсификацию и устойчивость

 Сильный бренд, высокий показатель NPS у клиентов

 Опытная и слаженная команда, уникальная корп. культура

 «Продуктовая фабрика»: способность быстро выводить на рынок уникальные и актуальные продукты

 Дифференцированные каналы дистрибуции (мультиканальность): онлайн + оффлайн

 Скоринг клиентов и антифрод

Управление активами

 Опытная управляющая компания, способная принимать решения в разных рыночных условиях

 УК, понимающая специфику страхового бизнеса, и влияние разных классов активов на капитал страховой компании

 УК, глубоко понимающая нюансы Life страхования, чтобы быстро создавать кастомизированные инвестиционные продукты для клиентов

Успехи в инновациях (InsurTech)

Онлайн агент

Расширение бизнеса без открытия офисов:
За 2024 г. количество наших онлайн агентов выросло на 52,4% г/г до 3659 человек..

Цифровое партнёрство

Продвинутая система партнёрской интеграции на основе Open API. За 2024 г. число партнеров, подключенных к нашей разработке Open API, выросло до 1215 компаний.

Чат-боты и виртуальные ассистенты

Для наших клиентов уже около 50% основных сервисов доступно полностью онлайн.

Персонализация страхования

Система скоринга Группы оценивает клиента автострахования по более, чем 80 параметрам, что позволяет предлагать индивидуальные тарифы.

Medtech проекты

За 2024 г. совокупный оборот medtech-сервиса Vidu составил 950 млн руб. В марте 2024 года запущена новая компания в сфере ментального здоровья «Просебя», дающая выход на быстрорастущий рынок с потенциалом в 850 млрд рублей в год.

Полностью цифровой клиентский путь

Заявка, продажа полиса и урегулирование онлайн

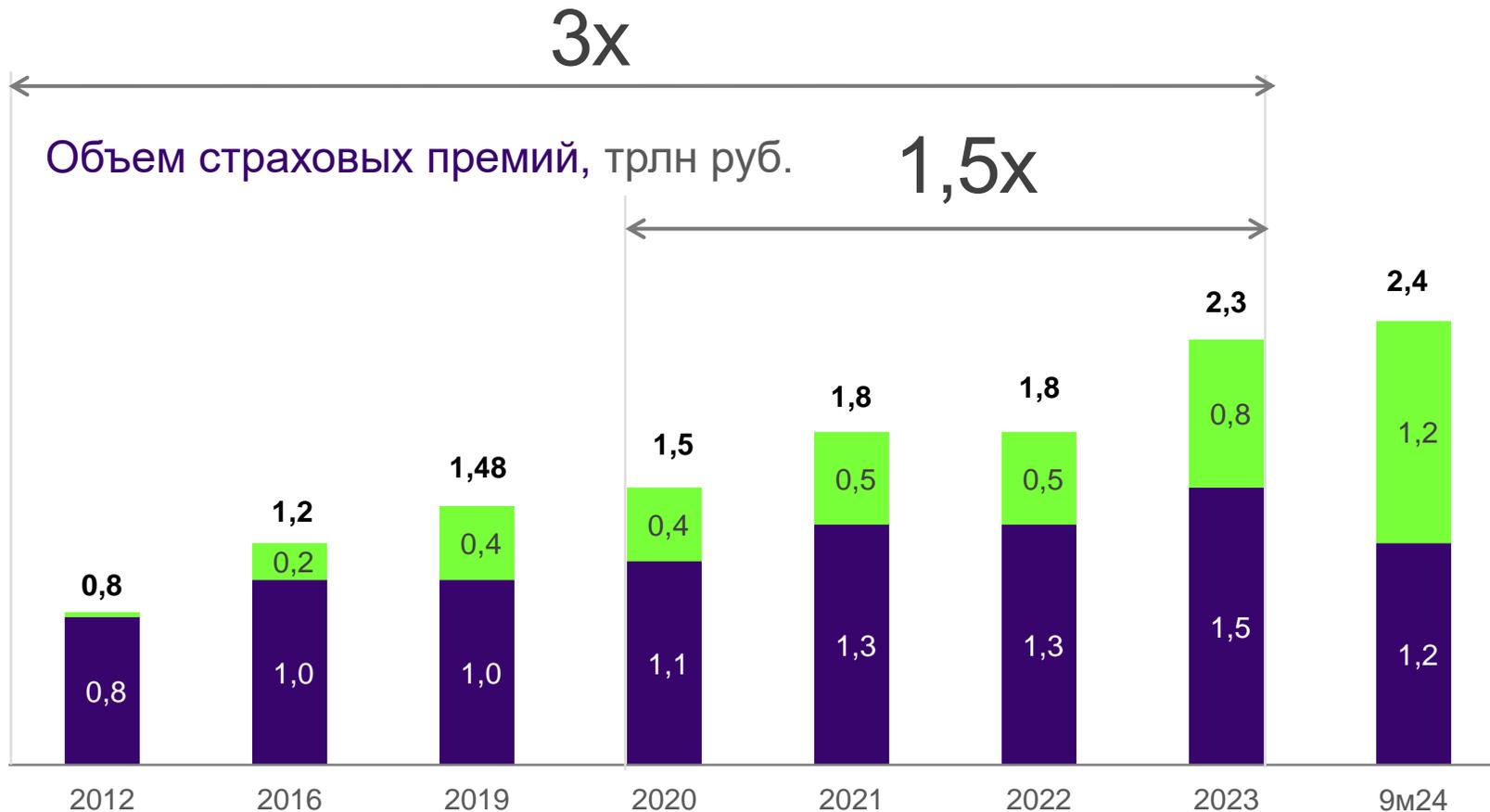
~17% продуктов в сегменте Non-life продаётся онлайн*

~13% продуктов в сегменте Life продаётся онлайн*

Короткий полис ОСАГО

Запустили первый на рынке краткосрочный полис ОСАГО в партнерстве с Яндекс.

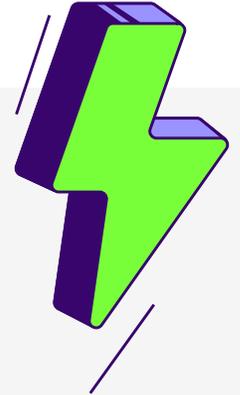
Страховой рынок России продолжает стремительно расти



трлн руб., данные ЦБ РФ, оценка ВСС, Эксперт РА

■ Страхование иное, чем страхование жизни

■ Страхование жизни



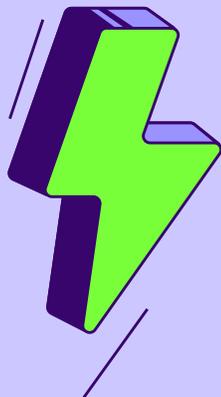
Потенциал роста:

Российский страховой рынок сейчас составляет ~1,5% от ВВП России против 7% в среднем в мире.

Потенциал «догоняющего роста» - 5x!

В 2024 году Группа поднялась с 8-го на 6-е место в России по объему страховых премий

6
Место



среди страховых компаний
России по размеру бизнеса

* По результатам 9 месяцев 2024 г., данные ЦБ РФ



3 место

Страхование грузов



5 место

Страхование жизни и накопительное



6 место

Каско



6 место

Добровольное медицинское страхование



ТОП-3

Среди страховых брендов
в Москве и Санкт-Петербурге

В 2024 году Группа увеличила объём страховых премий на 38% г/г и поставила новый рекорд по чистой прибыли

169,8 млрд руб. **+37,5%***
премии за 2024 г.

Ключевые драйверы - страхование жизни, автострахование и ДМС

11,1 млрд руб. **+7,8%***
чистая прибыль за 2024 г.

Благодаря мерам по ребалансировке инвестиционного портфеля и закрытию M&A сделок

235 млрд руб. **+28,8%****
инвестиционный портфель на конец 2024 г.

32,3% **Стратегия
прибыльного роста**
средняя годовая рентабельность собственного капитала (ROATE)

141% **на 36 п.п. выше
регуляторного уровня**
коэффициент достаточности капитала на конец 2024 г.

5,56 млрд руб. **~50% от чистой
прибыли за 2024 г.**
общая сумма дивидендов за 12М 2024 года***.

Драйверы нашего роста в 2024 году - автострахование, ДМС и накопительное страхование

RENI, продукты, млрд руб.	12М 24 г.	12М 23 г.	Динамика, %
Сегмент non-life	73,3	63,7	+15,1%
Авто¹	44,5	38,1	+16,8%
ДМС	12,9	10,1	+27,2%
Прочие виды страхования	15,9	15,4	+3,0%
Сегмент life	96,5	59,8	+61,4%
НСЖ²	75,8	32,2	+135,2%
ИСЖ ³	9,3	12,7	-26,4%
Кредитное и рисковое страхование	11,4	14,9	-23,4%
ИТОГО:	169,8	123,4	+37,5%

¹ Сегмент «авто» включает услуги и продукты для физ. и юр. лиц, вкл. корпоративные автопарки, такси и каршеринг.

² НСЖ – Программы Накопительного страхования жизни с гарантированным доходом и защитой рисков жизни и здоровья. Подробнее: <https://www.renlife.ru/personal/generate/>

³ ИСЖ - Программы инвестиционного страхования жизни с защитой капитала и участием клиента в инвестиционном доходе. Подробнее: <https://www.renlife.ru/personal/invest/>

Сегмент «Страхование иное, чем страхование жизни (Non-Life)»



Ключевые моменты*:

1. Премии сегмента Non-life Группы выросли на 15,1% и достигли 73,3 млрд рублей. Основными драйверами роста стали ДМС и автострахование.
2. Премии по ДМС увеличились на 27,2% и достигли 12,9 млрд рублей. Росту сборов по ДМС способствует борьба за кадры и медицинская инфляция.
3. Рост в страховании грузов на 19% г/г, сегмент страхования имущества ЮЛ продемонстрировал рост в 28% г/г.
4. Нарастили цифровые продажи всего портфеля продуктов Non-Life до 17%.
5. Количество активных пользователей мобильного приложения «Ренессанс Здоровье» увеличилось на 8,2% г/г до 511 тыс. человек.
6. Число клиентов МСП в портфеле Группы в продуктах ДМС и автострахование выросло на 15% и 36% г/г, соответственно.
7. Стратегия сегмента предполагает развитие в нише «Здоровье» и «Мобильность». Подход позволяет нам расширять спектр продуктов для более комплексного обслуживания клиентов и увеличивать частоту взаимодействия с ними.

Сегмент «Страхование жизни и накопительное (Life)»



Ключевые моменты:

1. Премии в сегменте Life выросли на 61,4% до 96,5 млрд руб.
2. Ключевой драйвер – накопительное страхование жизни (НСЖ). Премии по этому продукту увеличились на 135,2% г/г до 75,8 млрд руб. Это произошло благодаря широкой продуктовой линейке, которую наша компания первой реализует на рынке.
3. Продажи сегмента Life через собственные каналы достигли 27% и выросли на 44% г/г. Доля digital канала продаж достигла 13% с ростом на 55% г/г.
4. Рост активов: за 2024 год резервы сегмента Life выросли на 53% г/г по сравнению с 41% роста г/г в среднем по рынку.
5. Успешно закрыли две M&A сделки и вышли на рынок пенсионных сбережений через создание НПФ «Ренессанс Накопления». Получили лицензию на работу в программе ДСЖ.
6. Стратегия сегмента предполагает развитие в комплексного игрока сферы «Благосостояние», который сможет решать любые задачи клиента в сфере приумножения капитала и страховой защиты.

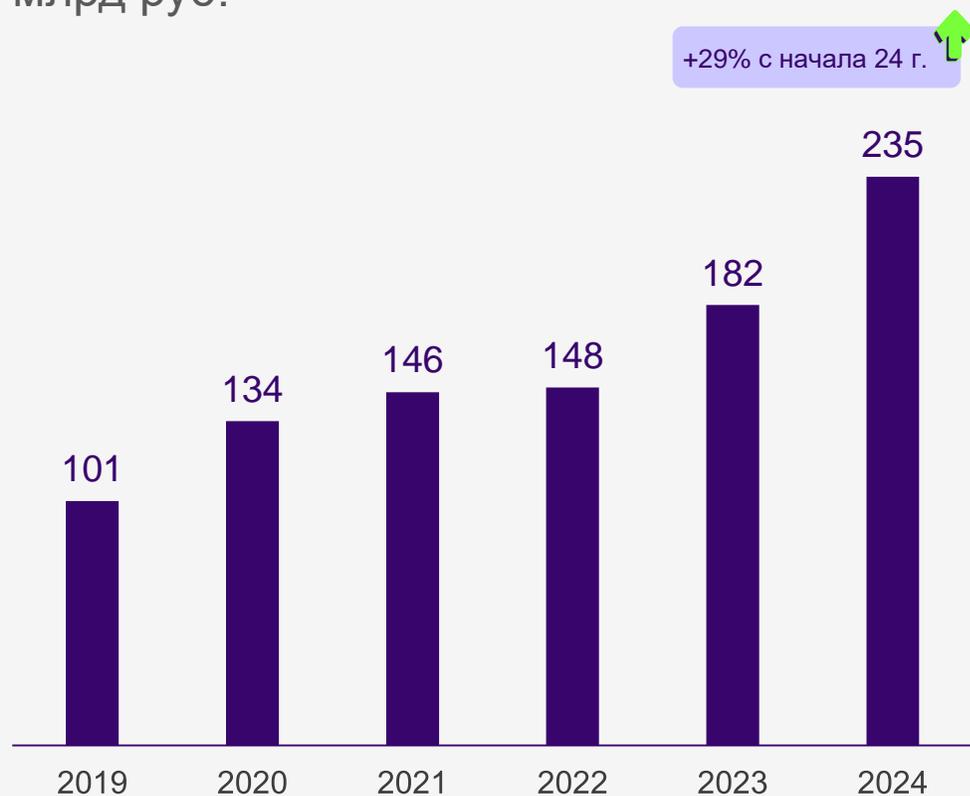
* Год-к-году

**ИСЖ - Программы инвестиционного страхования жизни с защитой капитала и участием клиента в инвестиционном доходе.
Подробнее: <https://www.renlife.ru/personal/invest/>

***НСЖ – Программы Накопительного страхования жизни с гарантированным доходом и защитой рисков жизни и здоровья.
Подробнее: <https://www.renlife.ru/personal/generate/>

Инвестиционный портфель Группы вырос на 29% с начала 2024 года до 235 млрд руб. за счет активного управления и M&A

Объем инвестиционных активов Группы млрд руб.

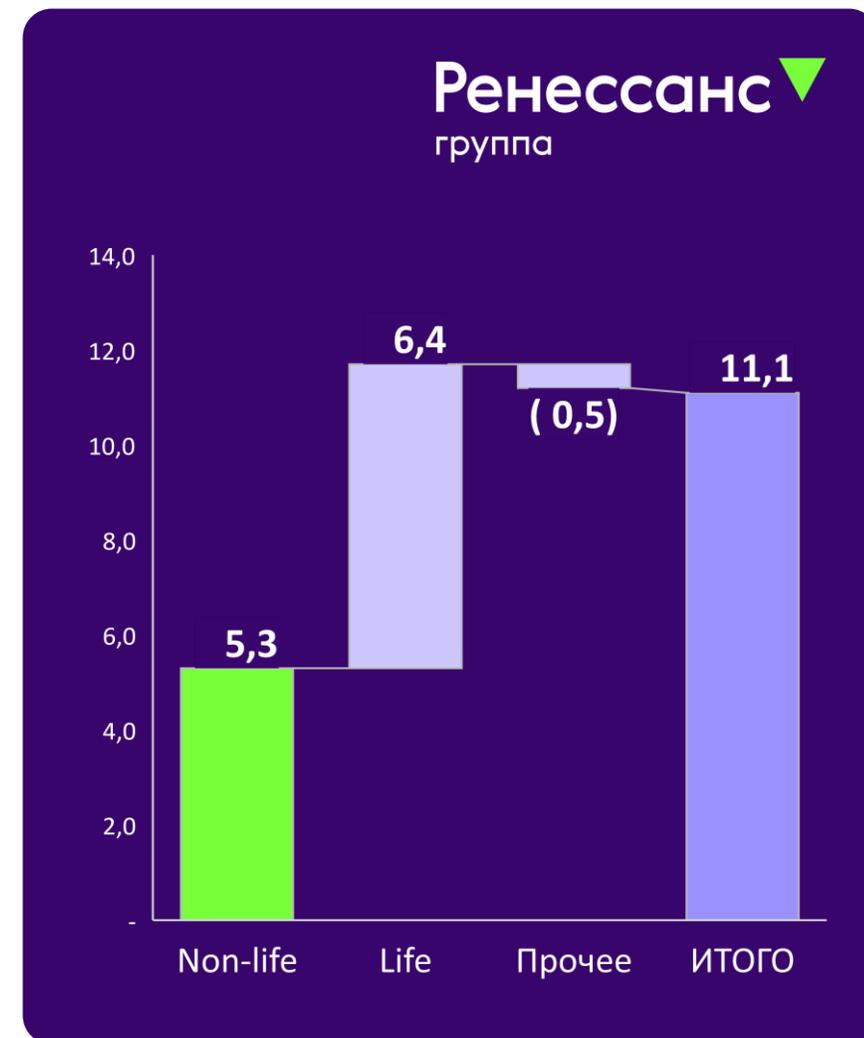
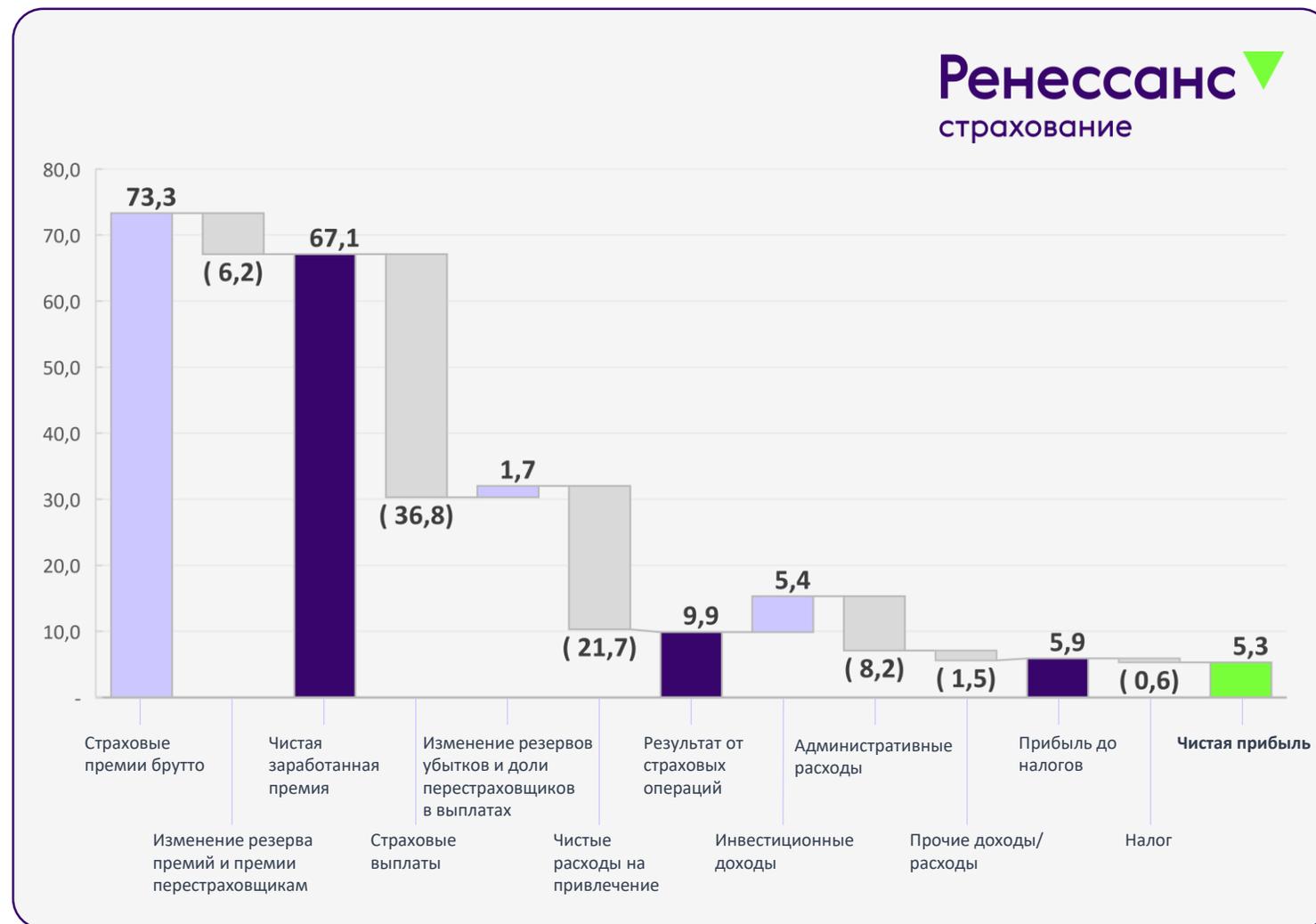


Структура портфеля Группы на конец 2024 г. млрд руб.



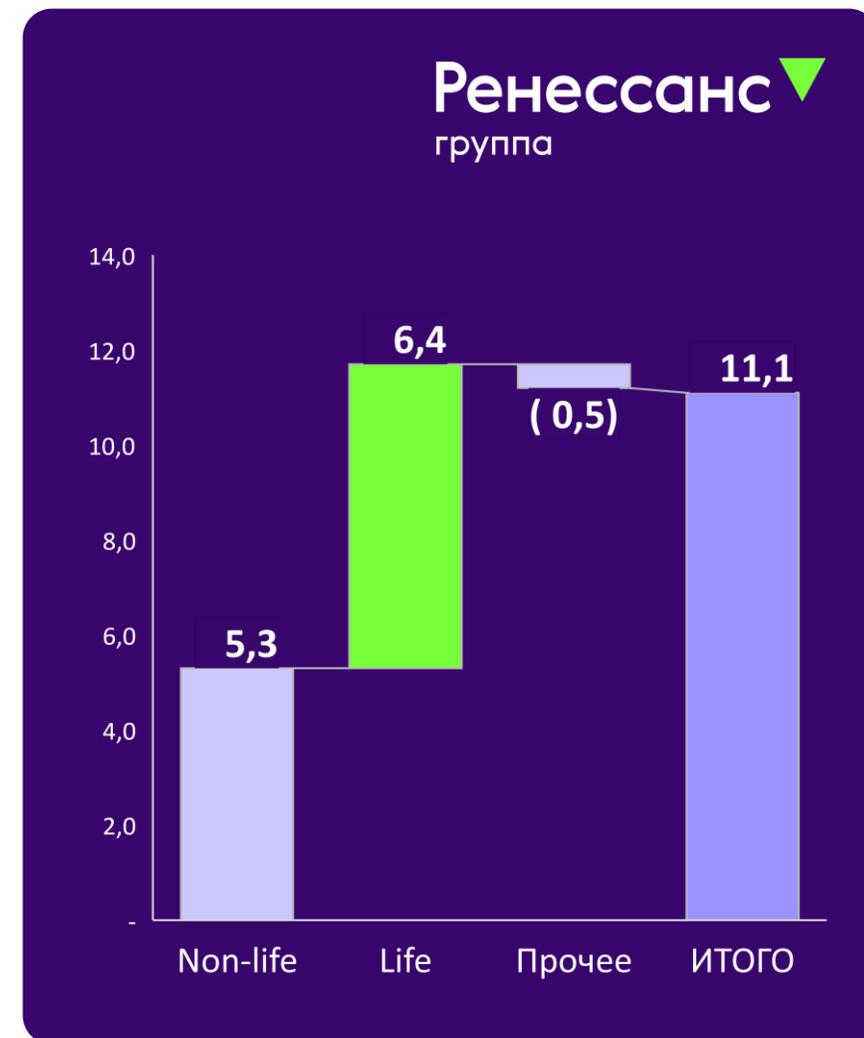
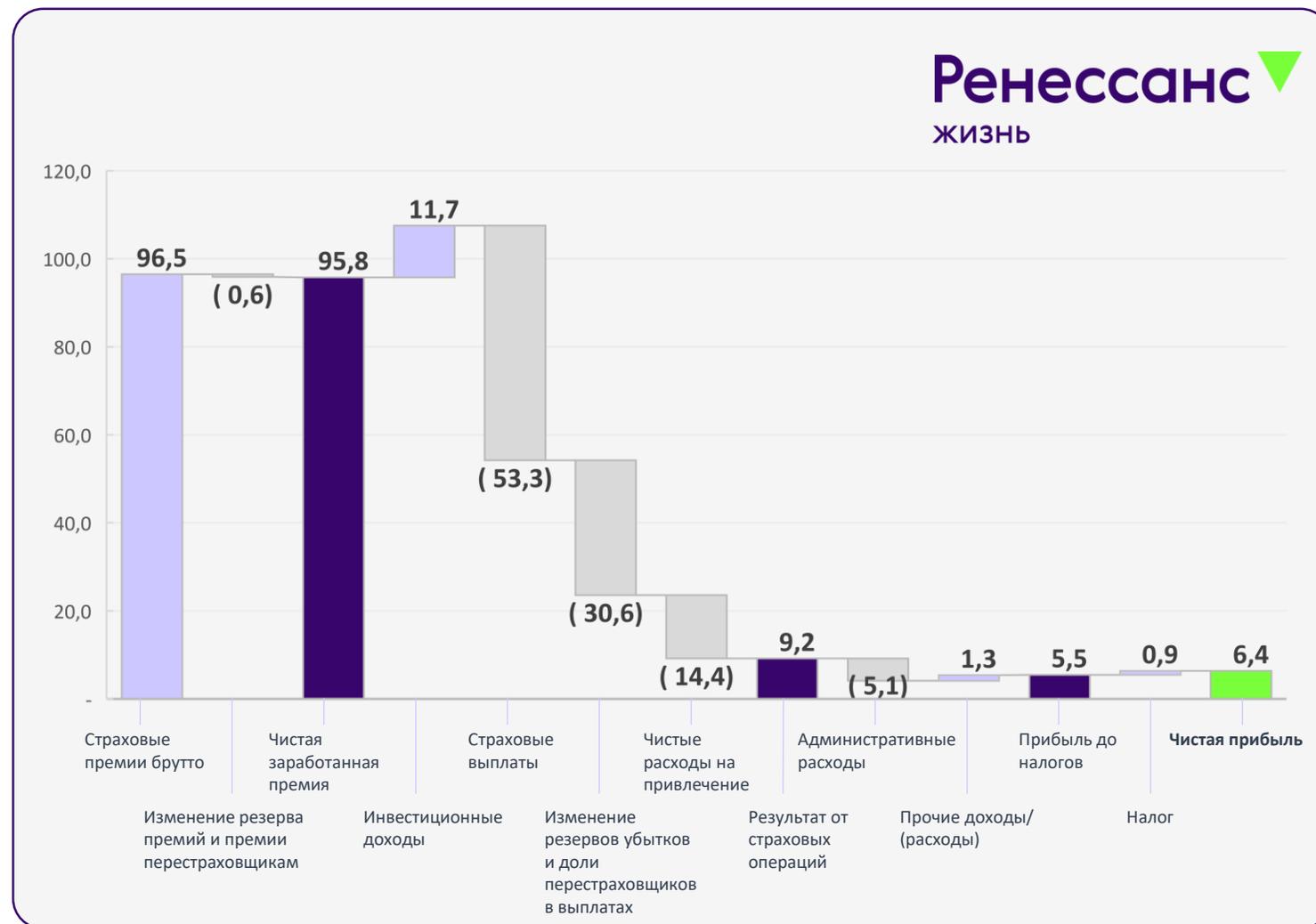
Структура чистой прибыли сегмента Non-life за 12М 2024 года

млрд рублей



Структура чистой прибыли сегмента Life за 12М 2024 года

млрд рублей



История дивидендных выплат Группы

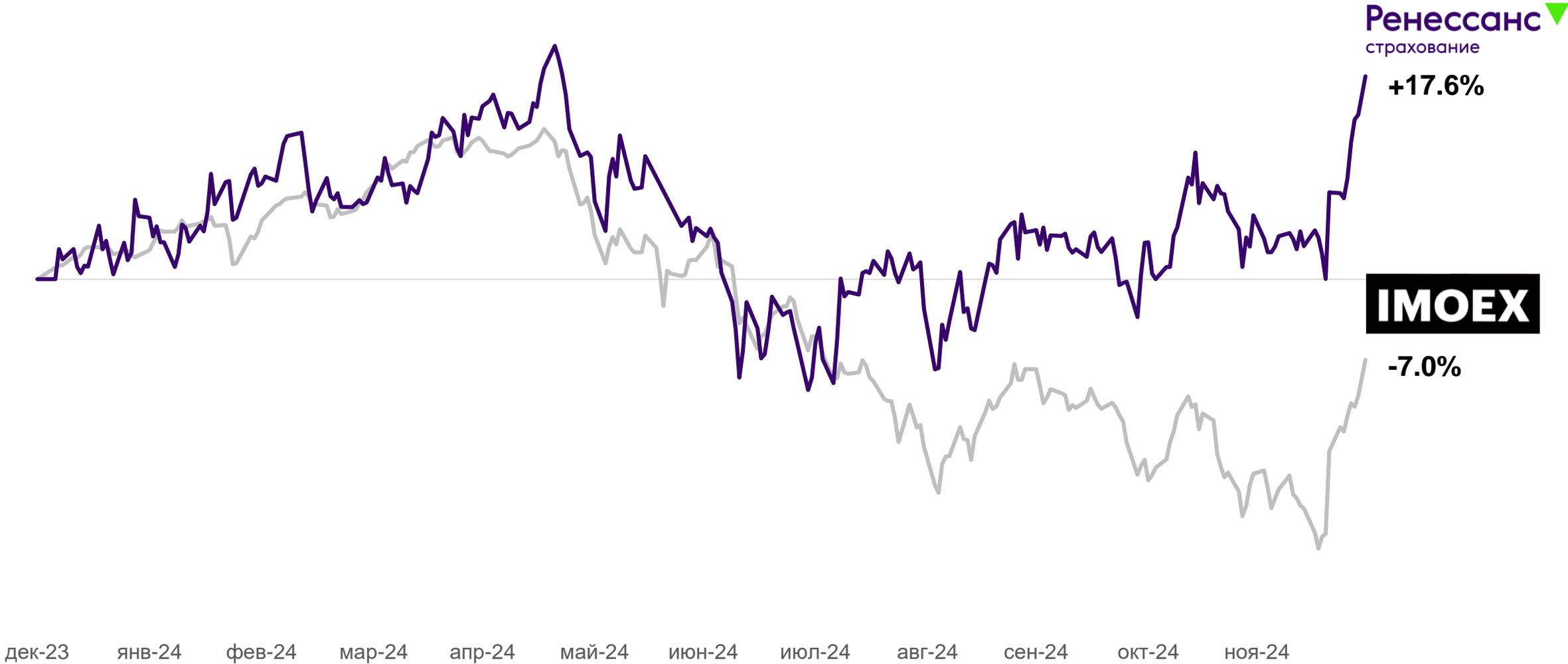
Группа стремится направлять 50% от чистой прибыли за год, дважды в год

Дивидендные выплаты

Период	Акции в обращении, шт.	Дата списка лиц, имеющих право на дивиденды	Дивиденды на акцию, руб.	Общий размер дивидендов, млрд руб.
Дивиденды по итогам 6 мес. 2023 г.	556 952 780	10.10.2023	7,7	4,3
Дивиденды по итогам 2023 г.	556 952 780	05.07.2024	2,3	1,3
Дивиденды по итогам 9 мес. 2024 г.	556 952 780	20.12.2024	3,6	2,0
Дивиденды по итогам 12 мес. 2024 г.*	556 952 780	Будет объявлено позднее	6,4*	3,56*

*В случае утверждения этой рекомендации Советом директоров и Собранием акционеров, с учетом ранее выплаченных дивидендов в размере 3,6 рублей на акцию, общая сумма дивидендов за 2024 год достигнет 10 рублей на акцию, или 5,56 млрд рублей в абсолютном значении. Сумма соответствует примерно 50% от чистой прибыли Группы за 2024 год.

Динамика акций RENI и Индекса МосБиржи в 2024 году



Контакты для инвесторов

Владимир Залужский
ir@renins.com

Ренессанс 
страхование

